

Fiche de Poste

Ingénieur-e commercial-e

Reconnue d'utilité publique depuis 1990, la **Fondation Énergies pour le Monde (Fondem)** favorise l'accès à l'électricité par énergies renouvelables en milieu rural, principalement en Afrique. Forte de son expérience, la Fondem articule aujourd'hui ses actions autour de quatre axes d'intervention : la planification énergétique, la mise en œuvre et le suivi de projets de terrain, le conseil à des donneurs d'ordre privés et publics et la capitalisation et diffusion de retours d'expériences.

Au sein de l'équipe opérationnelle de la Fondem, sous la responsabilité du Directeur des opérations et du Développement DoD, l'ingénieur.e commercial.e est en charge de rechercher des activités de consulting, coordonner et préparer la réponse aux appels d'offres identifiés en s'assurant du respect des impératifs calendaires et de format tant que de l'aspect technique. Il/elle est également en charge de la réalisation de ces réponses aux AO, dans le respect du programme de travail établi et du budget prévu. Pour tous les éléments concernant les aspects budgétaires et financiers des projets, l'Ingénieur.e est garant.e de la bonne gestion et allocation des budgets, du suivi budgétaire.

1 - Présentation du poste à pourvoir

Au vu du développement de ses activités et de l'évolution de sa stratégie à l'international en créant un pôle dédié au consulting, la Fondem souhaite procéder au recrutement d'un ingénieur commercial, disposant au minimum d'expérience professionnelle, notamment dans les domaines multi-sectoriels de l'électrification rurale décentralisée en Afrique.

La personne recherchée disposera d'un profil d'ingénieur généraliste avec une spécialisation avérée dans le domaine de l'énergie. Le profil sera à la fois technique et commercial, justifiant d'une solide expérience en gestion de projet. Il (elle) devra rapidement être autonome, conscient qu'au vu de la taille de la structure, l'encadrement sera limité et les déplacements fréquents en France et à l'international (Afrique essentiellement). Il (elle) participera activement au développement du nouveau pôle consulting en contribuant à l'élaboration et la diffusion des supports commerciaux, en consolidant le réseau de partenaires, et en développant la réponse aux appels d'offres sur les marchés français et export. Le poste proposé s'entend sur une collaboration à long terme, exigeant un engagement mutuel et responsable.

1.1 - Au titre du Pôle Consulting, les missions suivantes lui seront confiées :

- Validation des outils commerciaux, ciblage des compétences internes et externalisables, suivi des appels d'offres ;
 - Renforcement du réseau de partenaire techniques en France et à l'international (consultants, bureau d'études, ONGs, groupes industriels) et institutionnels (bailleurs, fondations, institutions de l'accès à l'électricité) ;
 - Gestion de la veille des AO, AMI, et AP (consultation quotidienne, sélection/diffusion pour décision) ;
 - Prospection commerciale directe auprès de s partenaires industriels, agences bilatérales ou multilatérales, collectivités, BE ;
 - Structuration des outils du pôle consulting : maintenance de la base des données des contacts, réalisation des supports, suivi des contacts /relances, maintenance du fonds documentaire (CV, références..) ;
 - Supervision des affaires et marchés remportés, gestion des clients et sous traitants.
-

1.2 - En second rang, d'autres missions pourraient lui être confiées :

- Appui technique ponctuel aux chargés de projet
- Appui à la réalisation des outils de capitalisation/ REX

2 - Compétences et qualifications minimales

Le(s) candidat(s) doivent pouvoir justifier :

- Niveau bac+5 ingénieur ou équivalent
- Une expérience professionnelle suffisante dans :
 - une structure privée (bureau d'études, entreprises de service, entreprise du secteur de l'accès à l'électricité) avec positionnement de « chef de projet »
 - le secteur de l'électrification rurale et de l'accès à l'électricité
 - et des missions courtes et/ou longues réalisées dans plusieurs pays d'Afrique, accès sur les problématiques de développement rural
- Excellente aptitude relationnelle et commerciale, tout en disposant d'une bonne compréhension technique des prestations visées.
- Un bon niveau rédactionnel

3 - Spécificités du poste

Le poste proposé dispose des spécificités suivantes :

- Poste en CDI avec, période d'essai de 3 mois renouvelable une fois, statut cadre, convention Syntech
 - Poste basé au siège de la Fondem, 146 rue de l'Université 75007 Paris
 - Pas de contraindre médicale pour des séjours courts en zone tropicale / équatoriale.
 - Anglais courant (technique).
 - Polyvalence, disponibilité à évoluer en autonomie dans des environnements difficiles (zones rurales reculées, pays en voie de développement)
 - Excellente maîtrise des outils Word/Excel, excellente aptitude rédactionnelle.
 - Disposé(e) (engagement contractuel) à des déplacements hors Europe 80 jours par an (jours calendaires) : durée de mission max < 15 jours consécutifs.
 - Rémunération proposée: 50 k€ brut (12 mois) + au vu des résultats
-